

Corso Finanziato COLLOQUIO DI VENDITA: GESTIONE E REGOLE



Gruppo CS in collaborazione con il CPIA 4 Torino "Adriano Olivetti" - sede di Settimo Torinese organizza il corso Colloquio di vendita: gestione e regole, 30 ore formative completamente gratuite.

Il modulo formativo permetterà agli allievi di conoscere e applicare strategie di vendita di "se stessi" in modo da affrontare colloqui di lavoro in maniera consapevole e sapendo esprimere con persuasione i propri punti di forza e con la capacità di auto-motivarsi per presentare se stessi e la propria esperienza nel modo più efficace.

PROGRAMMA:

Social Media Marketing e Social Selling - Modulo di 12 ore

Saper Comunicare - Modulo di 12 ore

Colloquio di Vendita - Modulo di 6 ore

REQUISITI:

Età maggiore di 16 anni

DATE E ORARI:

Il corso si svolgerà **a partire da mercoledì 15 settembre 2021.**

A seguire le lezioni avranno luogo **tutti i mercoledì e venerdì dalle ore 9.30 alle 12.30.**

LUOGO:

Le lezioni si terranno presso la sede di
Via Michelangelo Buonarroti 8 Settimo Torinese.

ISCRIVITI QUI



Unione Europea

FONDI
STRUTTURALI
EUROPEI



PER LA SCUOLA - COMPETENZE E AMBIENTI PER L'APPRENDIMENTO (FSE)



MIUR

Ministero dell'Istruzione, dell'Università e della Ricerca
Dipartimento per la programmazione e la Gestione delle
Risorse Umane, Finanziarie e Strutturali
Direzione Generale per interventi in materia di Edilizia
Scolastica per la gestione dei Fondi Strutturali per
l'Istruzione e per l'Innovazione Digitale
Ufficio IV